

Jahresergebnis 2019

150 JAHRE



Bilanzmedienkonferenz

Zürich, 7. Februar 2020



Jubiläum und Gewinnausschüttung

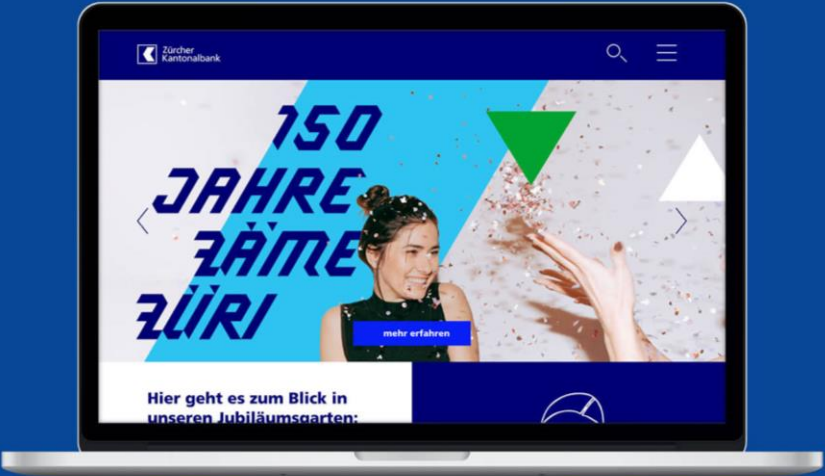
Dr. Jörg Müller-Ganz, Präsident des Bankrats

- 1. Jubiläum und Gewinnausschüttung**
- 2. Überblick Jahresabschluss 2019**
- 3. Finanzergebnis**
- 4. Ausblick**
- 5. Q&A**

Das Jubiläumsjahr wird blau bunt.



Maestro-Karte



Diverse Jubiläums-Editionen



Die Zürcher Kantonalbank
feiert ihr 150-Jahre-Jubiläum
mit einem Erlebnis, das auf
der Landiwiese entsteht.

ErlebnisGarten
29. Mai bis 12. Juli 2020



Bühnenprogramm
Kultur, Sport, Natur
Zäme Züri 2020



Ein Geschenk für Zürich
45 Tage offen
7x24 Stunden
frei zugänglich



ZeitReise
Geschichte wird
lebendig

Über 14'000m²
10.00 – 22.00 Uhr



Gastronomie mit
Zürcher Spezialitäten



A man in a purple suit and glasses stands on stage, holding a microphone and looking towards a woman in a black dress who is also holding a microphone. They are surrounded by an orchestra of musicians playing violins and other instruments. The scene is lit for a stage performance.

Über 400 Programmpunkte innert 45 Tagen:
Von A wie Arthouse bis Z wie ZKB ZüriLaufCup

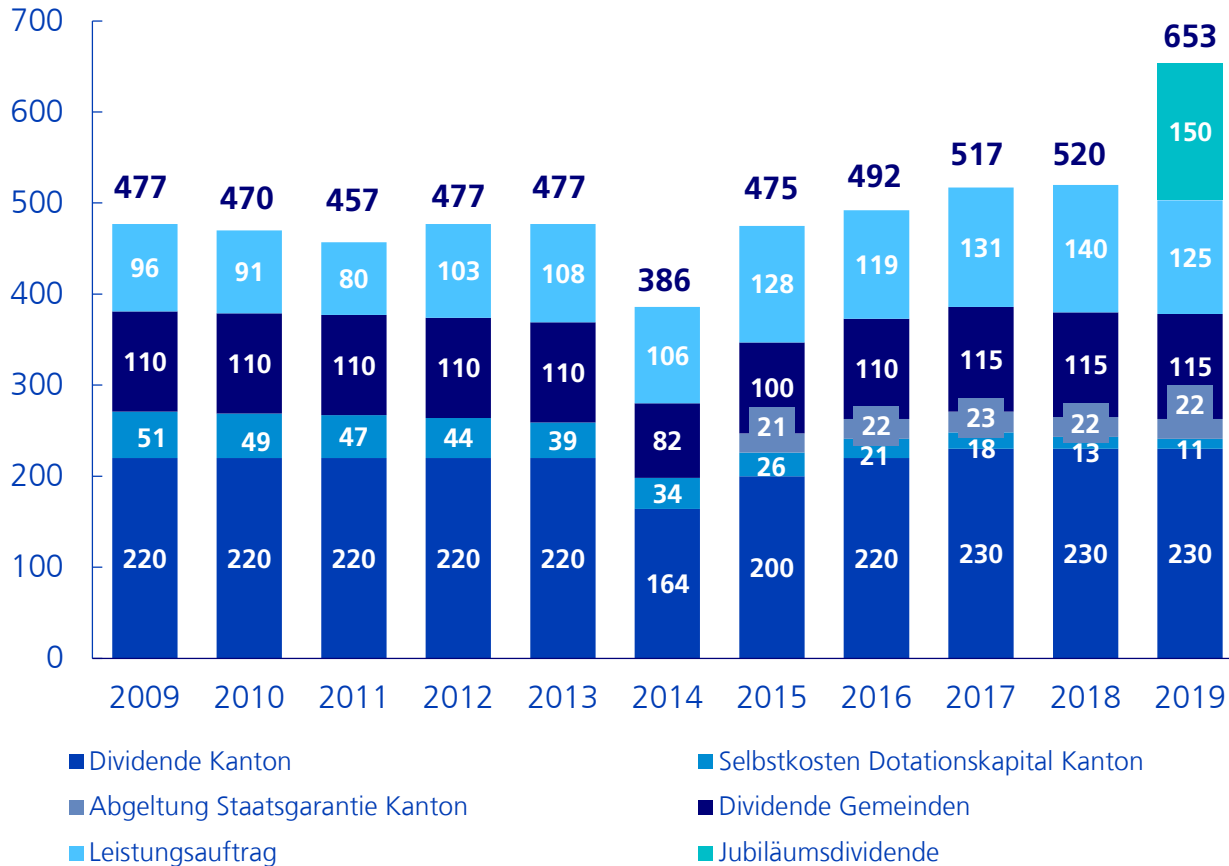




Deutlich höhere Gewinnausschüttung im Jubiläumsjahr dank Sonderdividende

Leistungen an Kanton und Gemeinden

CHF Mio.



Für 2019 ordentliche Dividende an Kanton Zürich und Gemeinden in der Höhe von CHF 356 Mio.; zusätzlich Ausschüttung der bereits im Vorjahr angekündigten Jubiläumsdividende in der Höhe von CHF 150 Mio.

Grosses Engagement für Kanton Zürich und Gemeinden im Rahmen des Leistungsauftrags; 2019 wurden dafür CHF 125 Mio. aufgewendet

Auf Kontinuität und Stabilität ausgerichtete Gewinnausschüttungspolitik in den letzten Jahren

Verwendung Jubiläumsdividende

«Der ZKB-Jubiläumsbatzen fliesst in ein Elektro-Mietauto»
Gemeinde Truttikon

Landbote 22.1.2020

«Im Gebiet Herrenholz soll 2021 ein Aussichtsturm aufgestellt werden. Bezahlen will man ihn mit dem ZKB-Jubiläumsbatzen»

Gemeinden Bassersdorf, Dietlikon, Kloten, Opfikon und Wallisellen

Zürcher Unterländer 11.11.2019

«Oberengstringen wird die knapp 200'000 Franken für diverse Feiern im Rahmen des eigenen 1150-Jahr-Jubiläums einsetzen.»
Gemeinde Oberengstringen

Schweiz am Wochenende 7.12.2019

«Das Geldgeschenk der ZKB will der Gemeinderat für einen Treppenzugang zur Sihl nutzen [...].»
Gemeinde Langnau

Sihltaler, 24.12.2019

Überblick Jahresabschluss 2019

Martin Scholl, CEO

Zürcher Kantonalbank mit zweithöchstem Konzerngewinn

150 JAHRE



Konzerngewinn CHF 845 Mio.

Ausgezeichnetes Ergebnis

- Rekordhoher Geschäftsertrag über CHF 2'414 Mio.
- Gewinn +7% CHF 845 Mio.
- Verbesserte Cost Income Ratio von 59,9%

Kapitalquote 20,0%

Hohe Kapitalkraft und Bonität

- Kapitalquote 20,0%
- Leverage Ratio 7,0%
- Eigenkapital von CHF 12,3 Mrd.
- Triple-A-Rating (AAA, Aaa)
- S&P Stand-alone-Rating: aa-

Kundengelder CHF 333,3 Mrd.

Highlights

- Mitarbeiterzufriedenheit auf Allzeithoch
- Nettoneugeld CHF 11,7 Mrd.
- Übernahme GAM-Edelmetallfonds
- Starke Performance VV-Mandate

Finanzergebnis

Rudolf Sigg, CFO

Kennzahlen im Überblick

in CHF Mio.	2017	2018	2019	Zielband
Geschäftsertrag	2'336	2'320	2'414	
Geschäftsaufwand	1'434	1'430	1'443	
Geschäftserfolg	784	892	846	
Konzerngewinn	782	788	845	
in %				
Return on Equity	7,3	7,1	7,2	
Cost Income Ratio	61,1	61,4	59,9	58–64
Quote hartes Kernkapital (CET1)	16,5	17,8	17,7	
Risikobasierte Kapitalquote (going-concern)	18,8	20,2	20,0	16–19
Leverage Ratio (going-concern)	6,8	6,8	7,0	
in CHF Mrd.				
Total Kundenvermögen	288,8	295,2	333,3	
Netto-Neugeld	6,3	18,0	11,7	

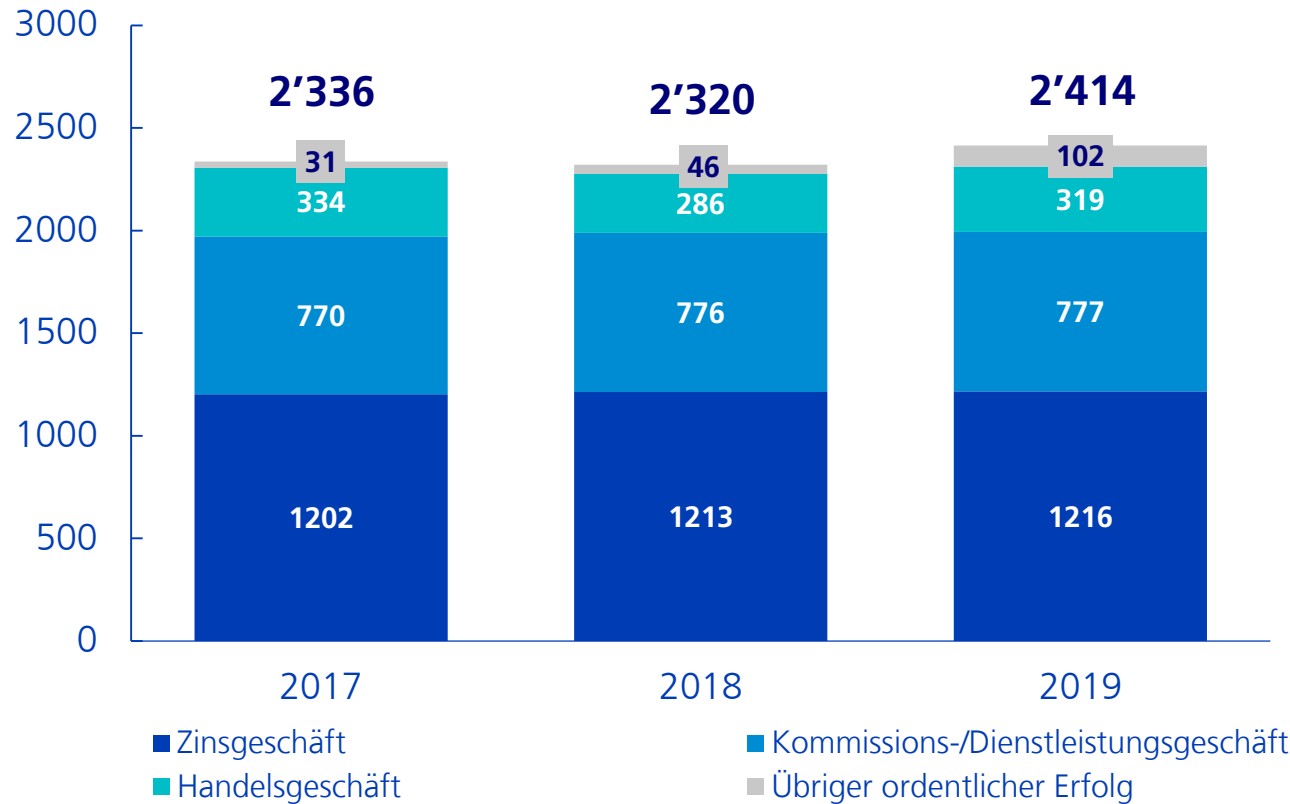
Rekordhoher Geschäftsertrag dank breiter Diversifikation

150 JAHRE



Geschäftsertrag¹

CHF Mio.



¹ Rundungsdifferenzen können auftreten

Geschäftsertrag auf Allzeithoch dank stabiler Entwicklung im Zinsengeschäft und Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft sowie starkem Handelsgeschäft und höherem übrigen ordentlichen Erfolg

Zinserfolg dank solidem Volumenwachstum im Aktivgeschäft trotz zunehmender Belastung durch Zinssituation leicht gesteigert

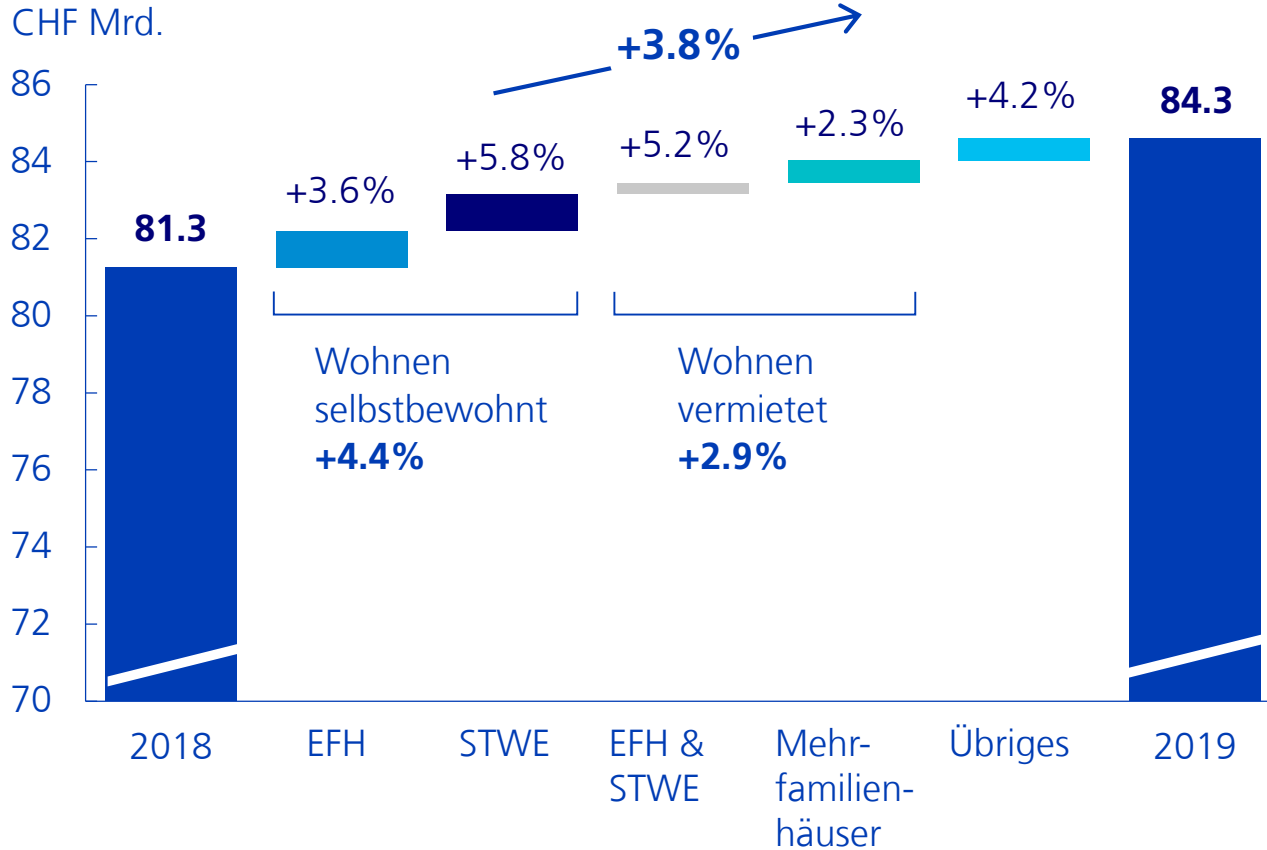
Stabile Entwicklung im Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft; erfreuliches Volumenwachstum kompensiert Effekt tieferer Margen im Fondsgeschäft

Handelsgeschäft in volatiltem Umfeld mit sehr gutem Resultat

Übriger ordentlicher Ertrag profitiert von höherer Bewertung von Finanzanlagen

Diszipliniertes Wachstum im Hypothekengeschäft

Hypothekarwachstum



Unangefochtener Marktführer im Kanton Zürich

Wachstum entwickelte sich 2019 mit +3,8% leicht über dem Markt (+3,0%¹)

Hypotheken an Privatkunden entwickelten sich über Markt, insbesondere dank Übernahme der Personalhypotheken eines grossen Versicherers

Im Bereich mit institutionellen Kunden wuchs das Portfolio unter Markt

Festhalten an der Qualitätsstrategie bei der Vergabe von Hypotheken mit Blick auf die Preis- und Kreditpolitik

¹ Marktwachstum per Ende November 2019

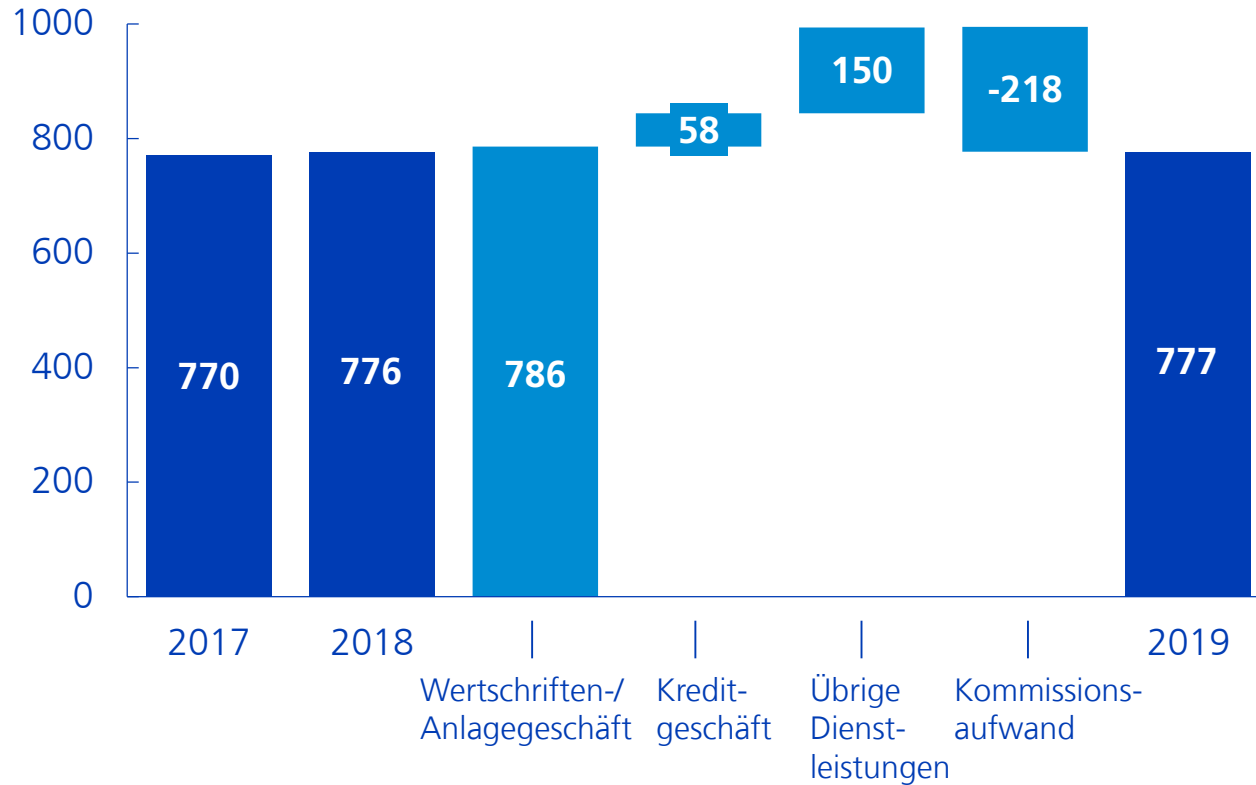
Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft hält Rekordniveau

150 JAHRE



Erfolg Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft

CHF Mio.



Erfolg Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft auf hohem Niveau stabil

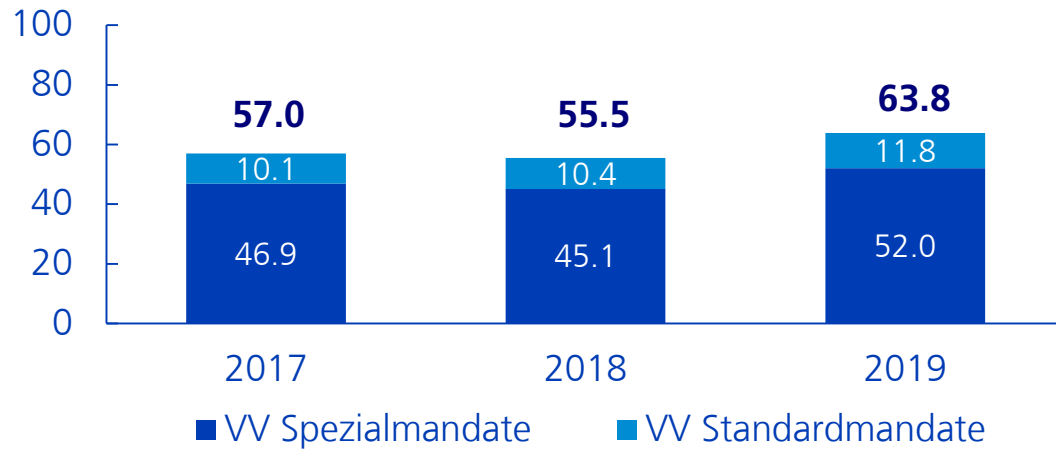
Höhere Erträge im Kreditgeschäft und übrige Dienstleistungen sowie ein geringerer Kommissionsaufwand kompensieren tiefere Erträge im Wertschriften- und Anlagegeschäft

Höhere Erträge in der Vermögensverwaltung und Beratung vermochten die tieferen Erträge im Fondsgeschäft und rückläufige Börsenkommissionen aufgrund des Verkaufs des Swisscanto Funds Center nicht zu kompensieren

Starkes Wachstum im Vermögensverwaltungs- und Beratungsgeschäft mit guter Performance für Kunden

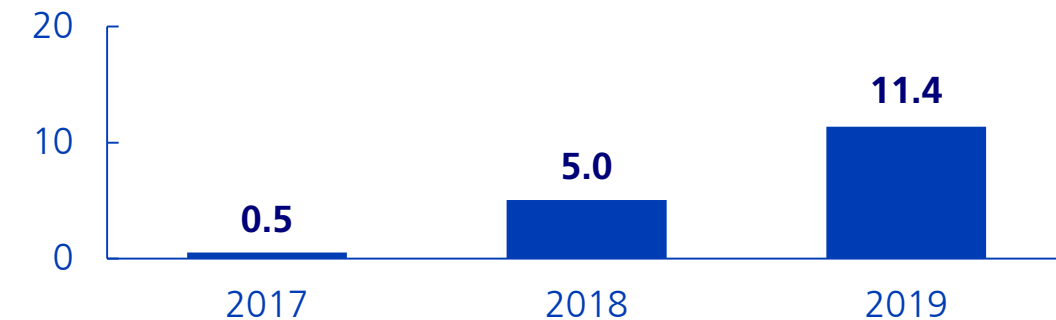
Volumen Vermögensverwaltung

CHF Mrd., per 31.12.



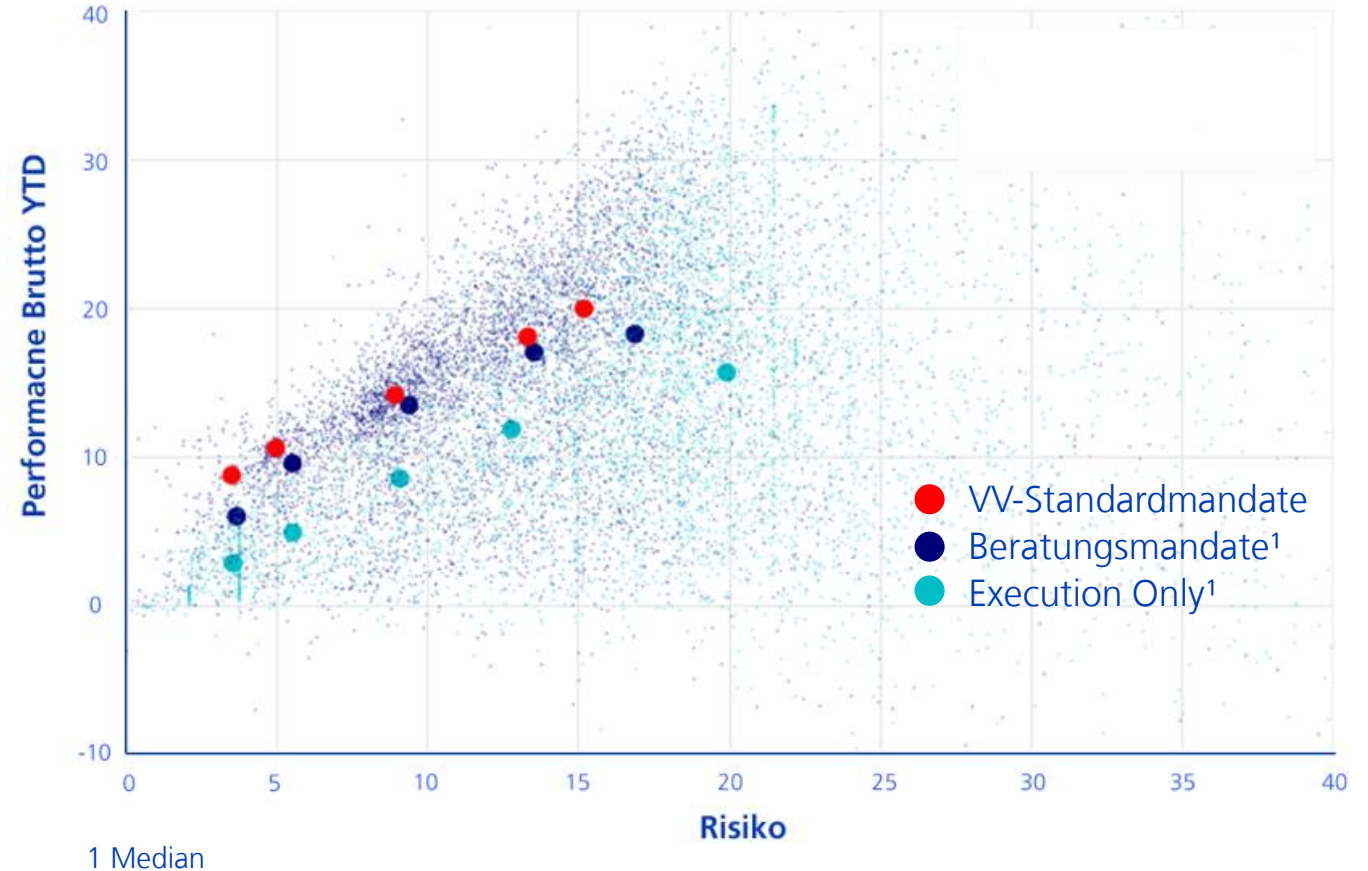
Volumen Beratungsmandate

CHF Mrd., per 31.12.



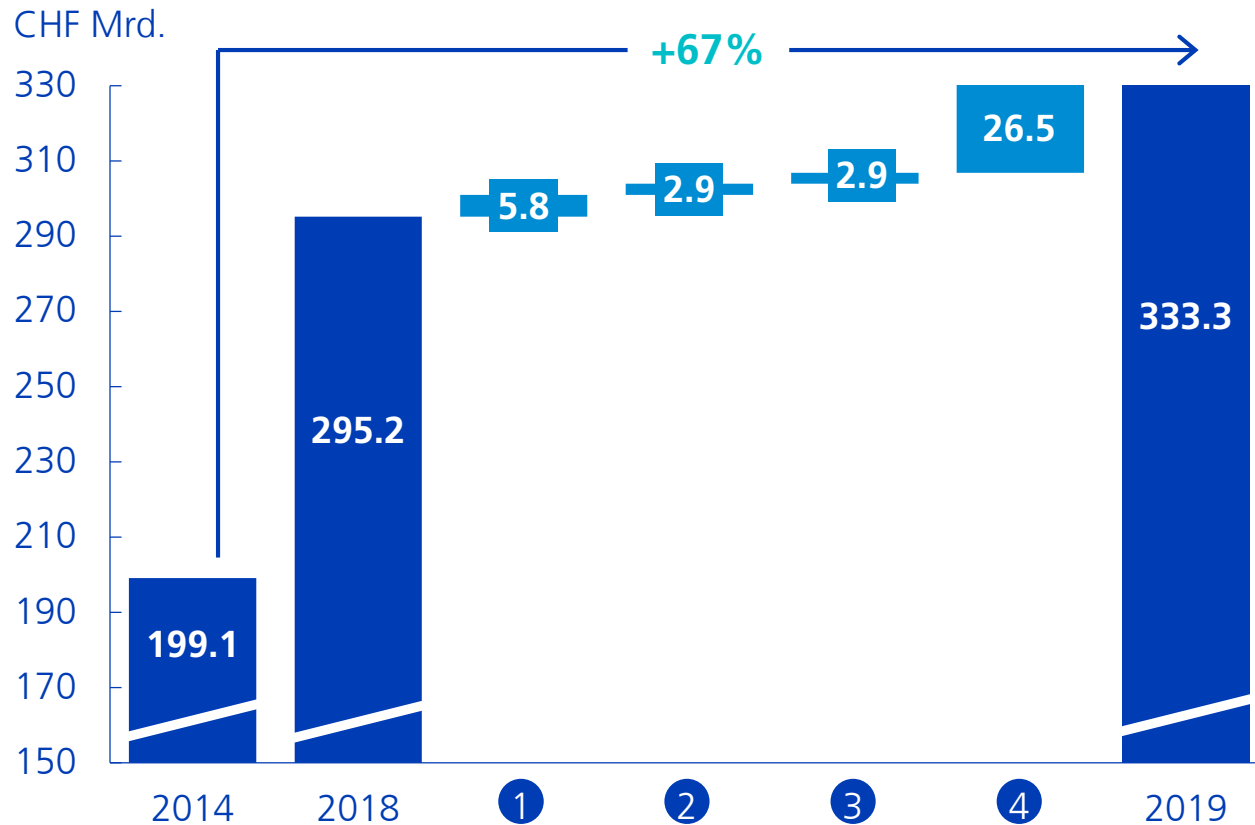
Performancevergleich 2019 Privatkunden

in %



Kundengelder dank starkem Neugeldzufluss und positiver Marktperformance auf Rekordhoch

Entwicklung Kundenvermögen

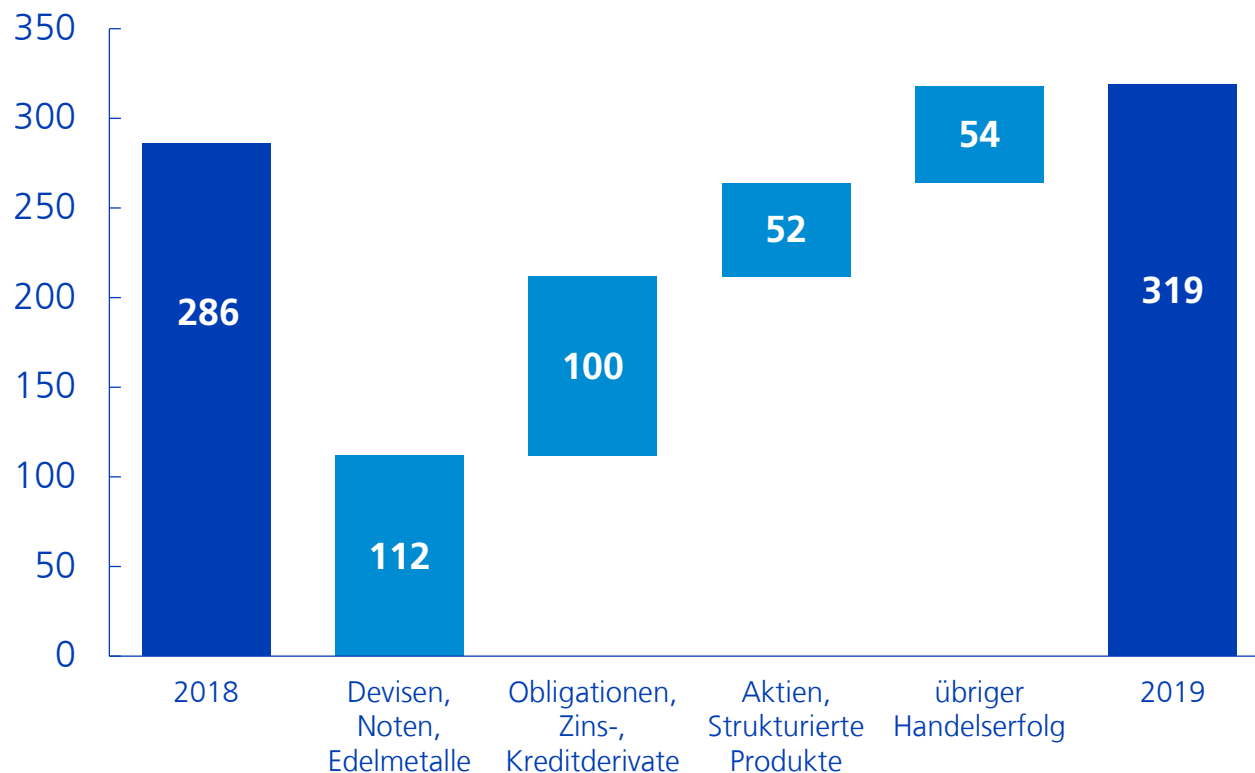


- 1 Erfreulicher Neugeldzufluss im Fondsgeschäft
- 2 Kräftiges Wachstum bei Firmenkunden
- 3 Solider Neugeldzufluss übrige Geschäftsbereiche
- 4 Netto Marktperformance

Sehr gutes Handelsgeschäft in anspruchsvollem Umfeld

Erfolg Handelsgeschäft¹

CHF Mio.



Anspruchsvolles Marktumfeld geprägt von geopolitischen Risiken und Unsicherheiten bezüglich Konjunkturverlauf und Notenbankpolitik

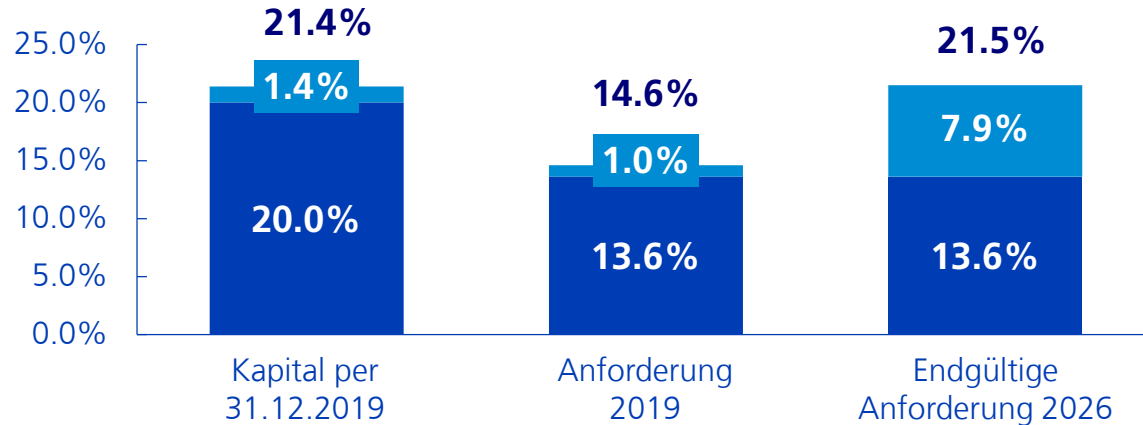
Zunahme im Handelsgeschäft vor allem durch deutlichen Erlösanstieg im Zinsenhandel getrieben

Handelsgeschäft zentral für Diversifikationsstrategie

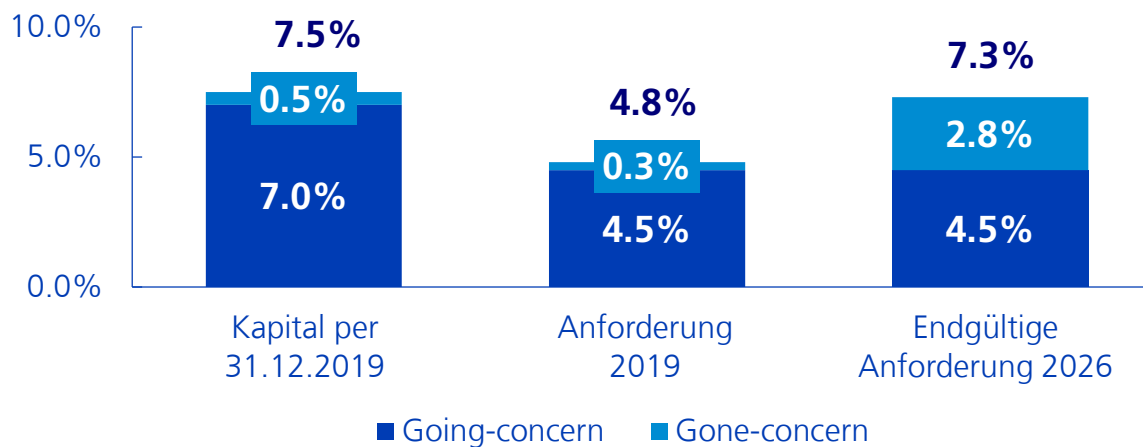
¹ Rundungsdifferenzen können auftreten

Äusserst starke Kapitalisierung

RWA-Quote



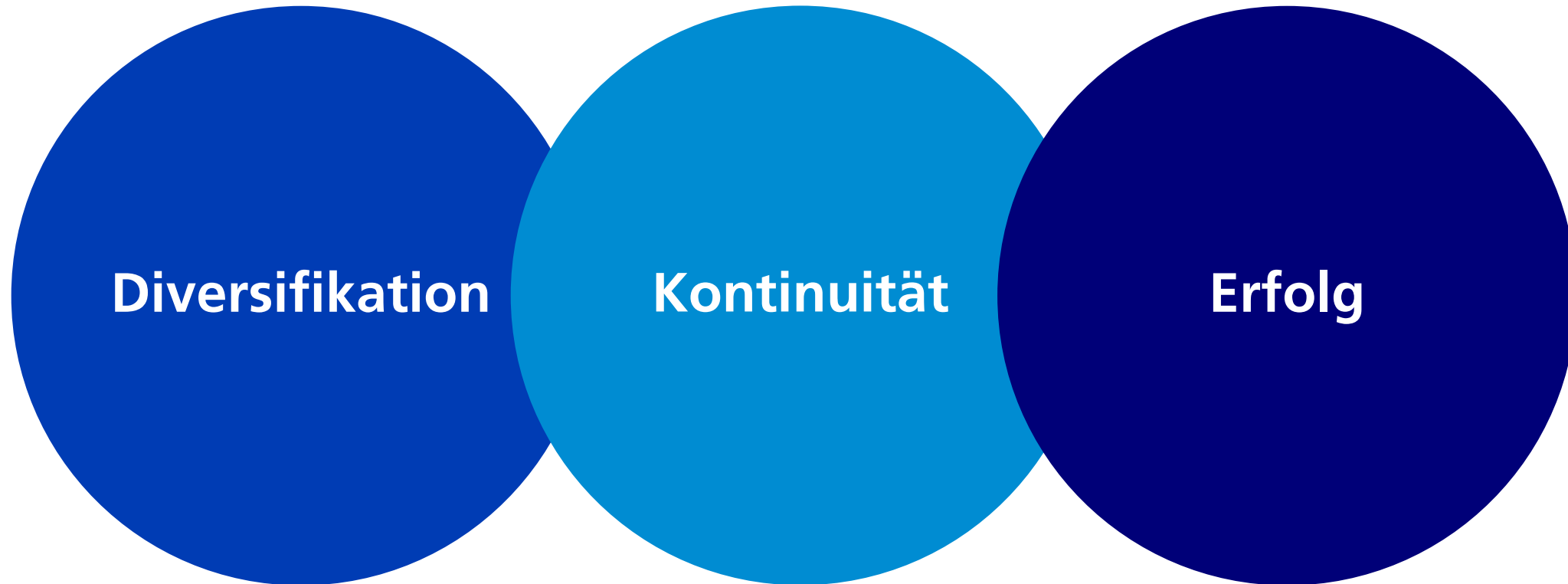
Leverage Ratio



Auf Basis der bestehenden Kapitalausstattung erfüllt die Zürcher Kantonalbank die neuen Gone-concern-Kapitalanforderungen grundsätzlich bereits heute

Gone-concern-Kapitalanforderung von 7.86% ist ab 2026 vollständig zu erfüllen und erhöht sich schrittweise im Rahmen der Übergangsbestimmungen der Eigenmittelverordnung ERV; Abdeckung erfolgt zu 50% mit Staatsgarantie

Dotationskapitalreserve von CHF 575 Mio. wird vollumfänglich für die Notfallplanung reserviert und ist Bestandteil des Gone-concern-Kapitalpuffers; Betrag kann nur auf Anordnung der FINMA im Rahmen einer möglichen Sanierung abgerufen werden



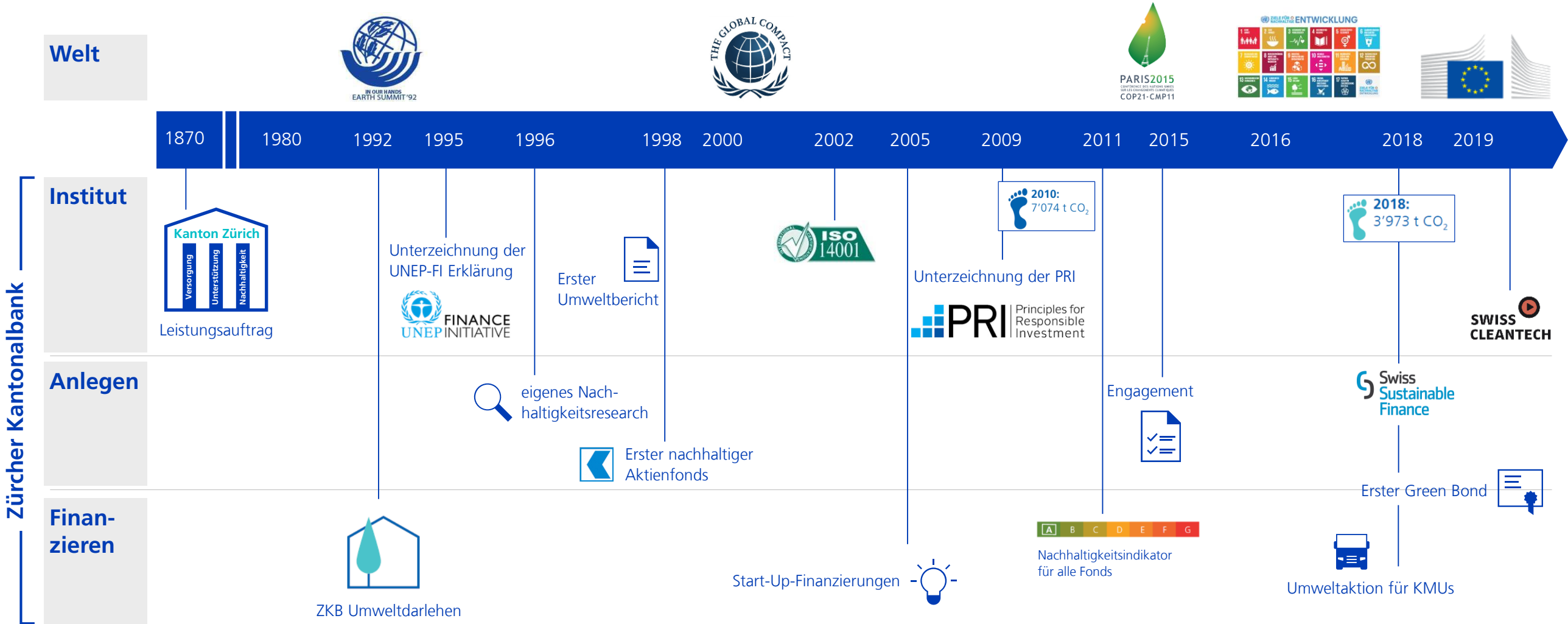
Ausblick

Martin Scholl, CEO

Klare Marktführerin im Kanton Zürich und dritte Kraft in der Schweiz als Universalbank

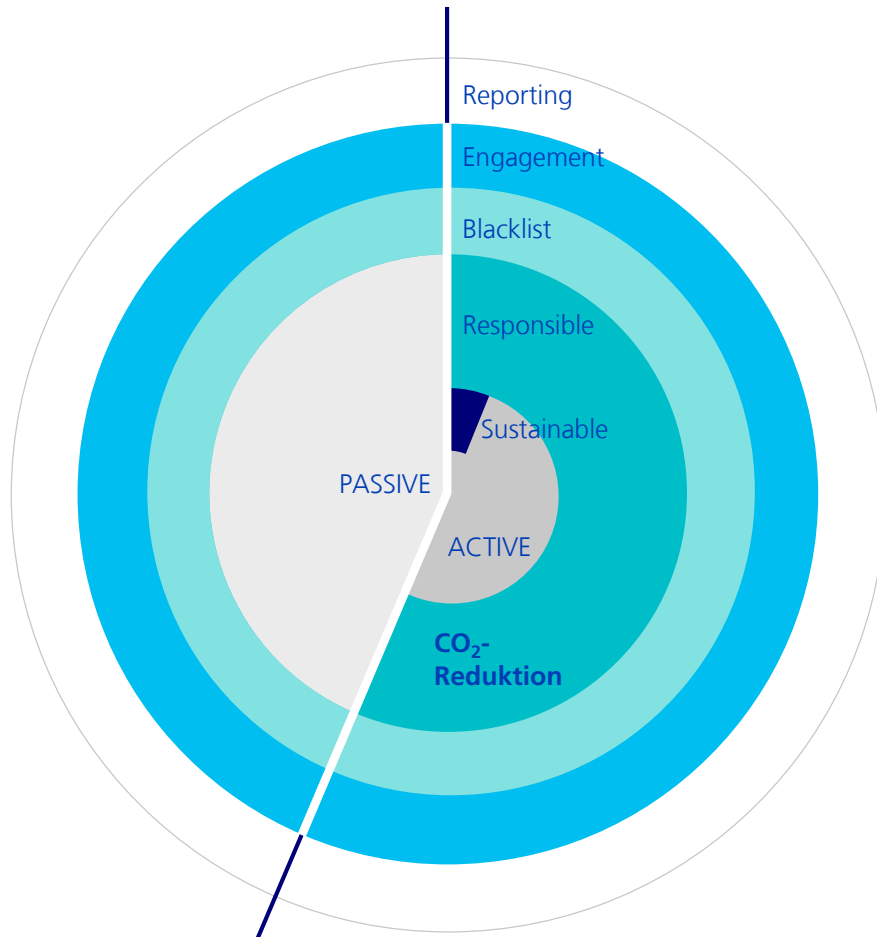


Nachhaltigkeit in der DNA der Zürcher Kantonalbank und mit hoher strategischer Relevanz



Konsequente Ausrichtung auf Nachhaltigkeitskriterien im Asset Management über alle Anlagelösungen

Zielbild



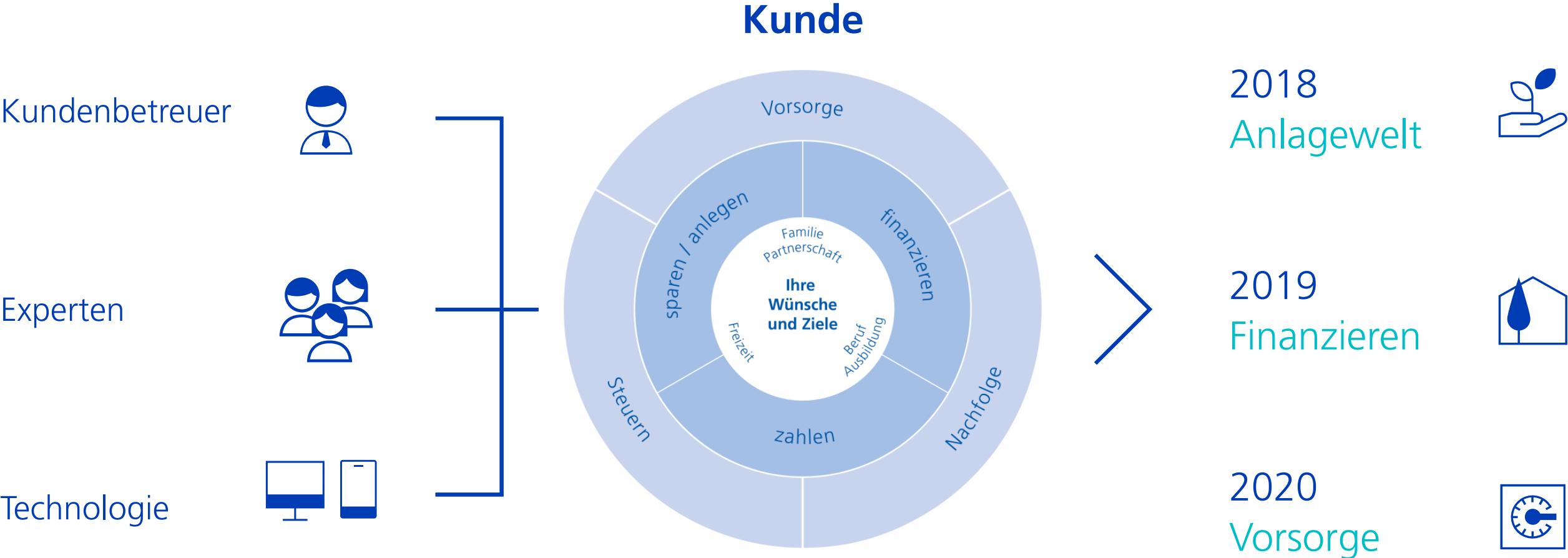
Umsetzung detailliertes ESG-**Reporting** für alle Mandate und über gesamte Produktpalette

Seit Januar 2020: Berücksichtigung **Blacklist** über alle verwalteten Vermögen und Wahrnehmung Stimmrechte für sämtliche Aktienbestände im Rahmen eines konsequenten **Engagements** gegenüber den Unternehmen

Systematische Berücksichtigung von Umwelt-, Sozial- und Governance-Prinzipien (ESG-Principles) in allen aktiven Anlageprozessen als neuer Standard **«Responsible»**

Einführung eines **CO₂-Reduktionsziels** in allen aktiven Anlageprozessen, das im Einklang mit dem 2-Grad-Ziel des Pariser Klimaabkommens steht

Kundenmehrwert durch integrierte Beratung



Durchgehend digitaler und integrierter Prozess am Beispiel Eigenheimkauf

Clever suchen

Bedürfnisse Objekt Finanzen

Pendelweg Schulen Einkauf Verkehr Natur Steuern

Reisezeit 30 min

Verkehrsmittel OV Auto

Arbeitsort 8003 Zürich
Gotthelfstrasse 38

3 1/2 Zimmer, Baujahr 2007, in O...
Lährenbühlstrasse 35, 8112 Otelfingen

Match Total 92%

Objekt Wohnung
Zimmer 3,5 Zimmer
Grösse 90 m²
Kaufpreis CHF 1'450'000

Als Favorit speichern

www.zkb.ch (suchen)



Neue Finanzierungsvariante

CHF 1'450'000, Lährenbühlstrasse 35, 8112 Otelfingen

Kaufpreis 1'450'000
Max. Kaufpreis 1'487'400

Jährliches Einkommen 220'000
Min. Einkommen 211'600

Eigenmittel 350'000
Min. Eigenmittel 290'000

Sie können Ihren Traum vom Eigenheim verwirklichen.
Besprechen Sie mit uns die persönliche Offerte für Sie und die nächsten Schritte für Ihren Eigenheimkauf.

Termin vereinbaren

www.zkb.ch (Variantenrechner)



Hypothek gesichert.

Zürcher Kantonalbank Ihr Objekt und Ihre finanziellen Mittel

Sonniges wohnen in ruhigem Quartier
Lährenbühlstrasse 35
8112 Otelfingen
CHF 1'450'000

Mit Erbvorbezug

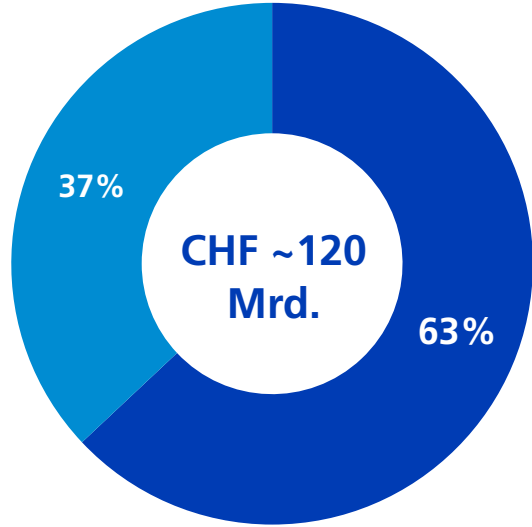
Kaufpreis	CHF 1'450'000
Beleihungsbasis	CHF 1'340'000
Eingesetztes Vermögen	CHF 500'000
Ausgleich zur Beleihungsbasis	✓
Eigenmittel	29%
Hypothek	CHF 950'000 71%
Einkommen	CHF 215'000
Belastung (Kalkulatorischer Zinssatz 5%)	CHF 60'655 28%

Finanzierungsvariante hinzufügen

Beratung auf Tablet

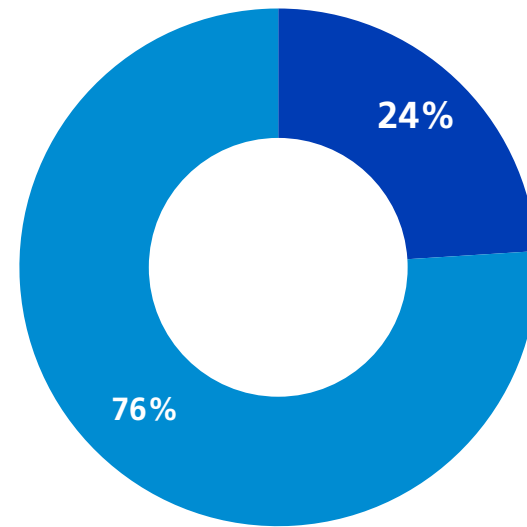
Attraktiver Vorsorgemarkt mit grossem Wachstumspotenzial – Stärkung Vorsorgegeschäft als strategische Priorität

Markt 3a Vorsorgegelder
2018



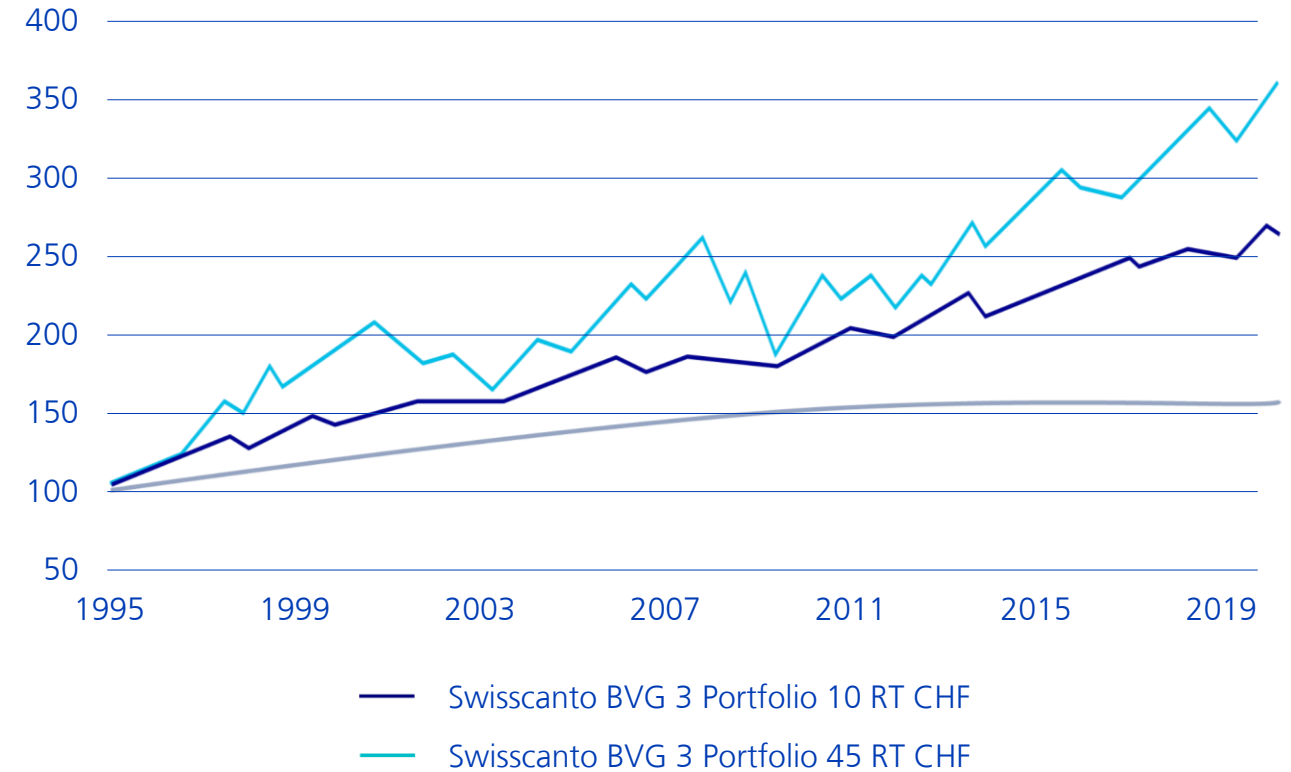
■ Banken ■ Versicherungen

Wertschriftendurchdringung
2018



■ Wertschriften ■ Konten

Wertschriftensparen im Vergleich zum Sparen-3-Konto



Quelle: Schweizerische Sozialversicherungsstatistik 2019

Swisscanto Invest regelmässig mit Top Performance mit Vorsorgeprodukten

«... wesentlich besser rentierte die 3a-Wertschriftenlösung mit dem Swisscanto Fonds ...»

K-Geld 1/2019

«... mit dem Top-Produkt der ZKB über zehn Jahre hinweg eine 60% höhere Rendite ...»

Finanz und Wirtschaft 13.11.2019

«... Säule 3a Vorsorgefonds – Bester Nettoertrag bei maximalen Einzahlungen mit dem Swisscanto BVG 45 (Zeitraum 2009–2018) ...»

SRF Sendung «Kassensturz» 22.11.2018

«... beste Anbieter Performance 5 Jahre, **Testsieger** – das sind die besten Produkte: Swisscanto BVG 10 und Vorsorge Fonds 45 ...»

Handelszeitung 04.07.2018

Unübersichtliche Gebührensituation bei 3a-Fonds

Umgesetzt in unzähligen Varianten

	Konto	Depot	Fondskauf	Fondsverkauf	Fonds TER		
					Aktiv Indexiert	Anteil Aktien	Vertriebsentschädigung
	Kostenlos	Kostet pro Jahr		Kostenlos	Kostet indirekt, im Factsheets ausgewiesen		
	Kostet pro Jahr	Kostet pro Jahr	Kostet pro Transaktion	Kostet pro Transaktion	Kostet indirekt, im Factsheets ausgewiesen		
	Kostenlos	Kostenlos	Kostet pro Transaktion	Kostet pro Transaktion	Kostet indirekt, im Factsheets ausgewiesen		
	Kostenlos	Kostenlos	Kostet pro Transaktion, Allenfalls im Switch		Kostet indirekt, im Factsheets ausgewiesen		
	Kostenlos	Kostet pro Jahr	Kostenlos	Kostenlos	Kostet indirekt, im Factsheets ausgewiesen		
	Kostet pro Jahr	Kostet pro Jahr	Kostenlos	Kostenlos	Kostet indirekt, im Factsheets ausgewiesen		

Lancierung digitale 3a-Lösung «frankly.»

Unlock 3a mit frankly – die App, die mehr aus deiner 3. Säule macht.

- Sparen 3 Eröffnung in wenigen Minuten und vollständig digital
- höhere Renditechancen dank Investition in Wertschriften, die seit Jahren zu den Besten gehören
- direkte und schnelle Investition für jedes Risikolevel
- radikal neues Preismodell
- kostenlose Nutzung und keine Gebühren für das Anlageprodukt bis 30.06.2020 bei unverbindlicher Anmeldung

Unverbindlich anmelden

App erhältlich in

42

Tagen

20

Stunden

18

Minuten

21

Sekunden

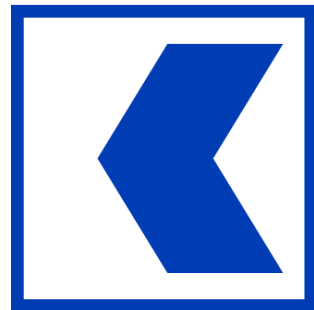


Jetzt loslegen mit frankly.



Q&A

150 JAHRE



**Zürcher
Kantonalbank**